

# BUSINESS MODEL CANVAS

Beskriver forretningsmodel for:

Udført af:

Dato:



## PARTNERSKABER



Hvordan samarbejder vi med andre?

## AKTIVITETER

Hvad laver vi i virksomheden?



## LEVERANCE & KUNDE-VÆRDI



- Hvorfor køber kunderne vores produkter?
- Hvor nyt og anderledes er det vi tilbyder?
- Hvilket prisniveau skal produktet have?
- Hvornår i købs- og forbrugsprocessen skaber vi unikke oplevelser?

## KUNDERELATIONER



- Hvordan etablerer og udvikler vi kunderelationer?
- Hvordan betjener og fastholder vi kunderne?

## KUNDER

Hvem er vores kunder?



## RESSOURCER

Hvilke ressourcer kræver det at starte og drive virksomheden?



## KANALER

Hvordan får vi produktet ud til kunderne?



## OMKOSTNINGER

Hvordan er vores omkostningsstruktur?



## INDTÆGTER

- Hvordan tjener vi penge?
- Hvordan fastsættes priserne?

